

## Stellenbezeichnung: Sales Engineer (m-w-d)



Die **Mothererson Group** ist einer der 21 größten und am schnellsten wachsenden Anbieter von Komplettsystemlösungen für die globale Automobilindustrie und bedient eine Vielzahl weiterer Branchen wie Eisenbahn, Luft- und Raumfahrt, Medizin, IT und Logistik mit über 135.000 Mitarbeitern in 41 Ländern weltweit.

### **Samvardhana Mothererson**

**Peguform (SMP)** ist der Spezialist der Gruppe für hochwertige und ästhetische Interieur- und Exterieur-Komponenten. Mit Niederlassungen in Europa, Nordamerika, Südamerika und Asien beliefern wir weltweit zahlreiche Pkw- und Lkw-Hersteller mit Cockpits, Türverkleidungen, Stoßfängern, Kühlergrills und anderen Produkten auf Polymerbasis. Angesichts unseres schnellen Wachstums sind wir ständig auf der Suche nach talentierten neuen Kollegen, die Teil unseres Teams werden möchten.

Bötzingen

## Sales Engineer (m-w-d)

### **Ihre Aufgaben.**

- Sie repräsentieren den Produktbereich der SMP bei unseren Endkunden
- Sie erstellen und verhandeln Produktangebote und verfolgen diese im Rahmen von Änderungsangeboten
- Sie arbeiten Angebotsstrategien zur Erfüllung der Projektziele zusammen mit dem Key Account Manager aus
- Sie arbeiten konstruktiv und zielorientiert mit den Fachbereichen Entwicklung, Einkauf, Operation und Program Management zusammen
- Sie verfolgen die Cash- und Abrechnungsplanung
- Sie erstellen und pflegen den Teilepreislebenslauf
- Sie beobachten Markt- und Wettbewerb um positive Erkenntnisse für die Weiterentwicklung unseres Unternehmens zu generieren

### **Anforderungen.**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium, gerne mit technischer Ausrichtung oder vergleichbarer Ausbildung
- Erfahrung mit betriebswirtschaftlichen Abläufen
- Proaktive und aufgeschlossene Persönlichkeit
- Ausgeprägtes technisches Verständnis kombiniert mit sehr guten Kommunikationsfähigkeiten
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft

### **Was wir bieten.**

Interessante und herausfordernde Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung in einem global wachsenden Unternehmen, flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum mobilem Arbeiten, attraktive Vergütung (gemäß Vertrag Chemie IGBCE), 30 Tagen Urlaub sowie zusätzliche Freizeittage, alle Sozialleistungen des Tarifvertrags der IGBCE wie z.B. AG-finanzierte betriebliche Altersvorsorge, Pflegezusatzversicherung, Unfallversicherung auch für den privaten Bereich; Betriebliches Gesundheitsmanagement u. a. mit Hansefit und Firmenradleasing, breites Weiterbildungsangebot mit internen und externen Schulungen sowie Individuelle Entwicklungspläne.

### **So lernen wir uns kennen.**

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung. Bei Rückfragen steht Ihnen Stefanie Schätzle unter +49 7663 61 3154 gerne zur Verfügung.

Proud to be part of samvardhana mothererson 